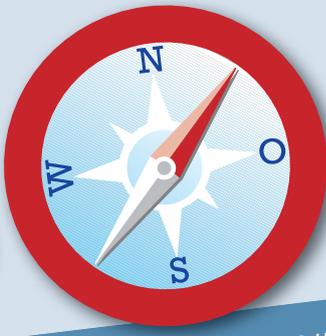


FIB



*Mesleğe giden yolda
yolumuzdayız!*

Erstes Deutsch-Türkisches Magazin rund um Berufsorientierung und Ausbildung
Meslek seçimi ve eğitimi konulu ilk Almanca-Türkçe bülten



Tel.: 0800 5555 440
www.fibo-nrw.de



Buradan tanıtım spotumuzu
izleyebilirsiniz!

Handelsbranche:

Bir sektör, sayısız fırsatlar...

Volkan Kuru

Bir başarı hikayesi
Eine Erfolgsgeschichte

→Seite 03

267

Offene Ausbildungsplätze

→Seite 06 – 13

**Her sorunun
bir cevabı var!**

Die Antworten auf Deine Fragen

→Seite 22 – 23





Merhaba! Hallo!



F IBO'nun bu sayısız sayfalarını ticaret alanındaki mesleklere ayırdı. Perakende satış görevlisi, toptan satış ve dış ticaret görevlisi, satış görevlisi, depo lojistik uzmanlığı, depo görevlisi ve otomobil satış uzmanlığı meslekleri ticaret dünyasının sorunsuz işleyebilmesi için önemlerini hiç bir zaman yitirmiyorlar.

Toptan satış ve gıda üretiminde Almanya'daki başarılı Türk firmaları ürünleriyle sadece Türk sofralarında değil, Avrupa sofralarında yer buluyorlar. Bu başarı öykülerinden biri de Marmara Gıda'ya ait. Firmanın Genel Müdürü Volkan Kuru ile yapılmış röportajı ilgiyle okuyacağınızı düşünüyoruz.

Bu alandaki mesleklerin ne kadar rağbet gördükleri, ne gibi avantajları olduğu ve bu mesleği yapmak isteyenlerin ne gibi özelliklere sahip olmaları gerektiğini merak ediyorsan 4. sayfadan itibaren meslek eğitim yeri imkanlarıyla birlikte seni bekliyor.

Kuzey Ren Vestfalya Eyaleti Çalışma, Uyum ve Sosyal İşler Bakanlığı'nın gençlerin zaman kaybetmeden bir meslek edinmeleri veya üniversiteye gitmelerini sağlamayı amaç edinen „Kein Abschluss, ohne Anschluss“ projesini duydun mu? Bu konuyla ilgili bir yazı da bu sayımızda.

Ayrıca eğlenceli bulmaca sayfası, sıkça sorulan sorular ve Filiz ile İbo da 13. sayımızda yer alan diğer bölümler. ■

D as FIBO Magazin konzentriert sich in dieser Ausgabe auf die Handelsberufe. Kaufmann/-frau im Einzelhandel, Kaufmann/-frau im Groß und Außenhandel, Fachkraft für Lagerlogistik, Verkäufer/in und Automobilkaufmann/-frau sind die Berufe, die immer relevant sind, damit die Welt der Handelsbranche einwandfrei funktionieren kann.

Die türkische Lebensmittelproduktion sowie die Produkte der Großhandelsfirmen finden sich nicht nur auf türkischen, sondern auch auf europäischen Tischen wieder. Eine von zahlreichen solcher Erfolgsgeschichten ist die von Marmara GmbH. Das Interview mit Herrn Volkan Kuru, dem Geschäftsführer der Firma, findest Du in diesem Heft.

Wenn du dich für die Beliebtheit der Ausbildungsberufe, die Eigenschaften, die ein Bewerber mitbringen sollte oder die Vorteile der Berufe der Handelsbranche interessiert, kannst du dies ab Seite vier erfahren. Darüber hinaus haben wir auch in diesem Heft wieder offene Ausbildungsplätze für dich zusammengestellt.

Kennst du das Projekt „Kein Abschluss ohne Anschluss“ vom Ministerium für Arbeit, Integration und Soziales des Landes Nordrhein-Westfalen? Durch dieses Projekt können Schülerinnen und Schüler nach der Schule ohne Warteschleife in die Berufsausbildung oder ins Studium starten. Dies wollen wir dir in diesem Heft vorstellen.

Darüber hinaus haben wir auch wieder spannende Rätsel, Filiz & Ibo und die Antworten auf deine Fragen in dieses Heft aufgenommen. ■

Inhalt

03 Interview

04 Handelsbranche

Alışveriş sektörü

06 Berufe und Ausbildungsplätze

Meslekler ve meslek eğitim yerleri

14 Wichtige Termine

Önemli etkinlikler

15 Comic-Fotostory

Filiz & Ibo



4



5



15

16 Rätsel

Bulmaca

17 Wusstest Du schon, dass...

Bunları biliyor muydun?

18 Ein Tag im Supermarkt

Süpermarkette bir gün

20 Kein Abschluss ohne Anschluss

22 Die Antworten auf Deine Fragen

Her sorunun bir cevabı var / Lösungen

24 Impressum

Künye



18-19



20-21



22

Volkan Kuru, Marmara GmbH'nin ikinci nesil yöneticisi. 1980 yılında Düsseldorf Toptancı Hali'ndeki küçük bir dükkanda faaliyete geçirilen firma bugün 200'e yakın çalışanı ile gıda sektöründe hizmet veriyor.



Die Marmara GmbH ist heute ein führendes Handelsunternehmen in der Lebensmittelbranche mit 200 Beschäftigten und wird in zweiter Generation geführt. Angefangen hat das Unternehmen 1980 auf dem Düsselbacher Großmarkt mit einem kleinen Lebensmittelstand. FIBO sprach mit dem Geschäftsführer Volkan Kuru über das Familienunternehmen und Ausbildungsmöglichkeiten für Jugendliche in der Lebensmittelbranche.

FIBO: Volkan Bey Marmara GmbH ilk kurulduğu zamandan bugüne büyük bir değişim yaşadı. Bu noktaya gelmesinde yatan etkenler nelerdir?

VK: İlk yıllarda daha ziyade sebze ve meyve ağırlıklı hizmet veriliyordu. Zamanla bu kuru gıda ve Türk ürünlerine doğru da genişledi. Şimdi 1.500'den fazla ürün çeşidimiz var. Eskiden sadece çevremizdeki marketler toptancı haline gelip ihtiyaçlarını giderirlerdi. Şimdi biz Avrupa'nın bir çok ülkesinde müşterilerin ayağına hizmet götürüyoruz. Gelişen teknoloji ve dağıtım ağıımız sayesinde İsveç'ten gelen sipariş en geç 48 saat içinde adrese teslim edilmiş oluyor. Tabii bunda organizasyondan lojistiğe, müşteri ilişkilerinden karar mekanizmasına kadar bir çok etken rol oynuyor.

FIBO: Gençler için toptan veya perakende gıda sektöründe meslek edinmek cazip olabilir mi? Bu meslekleri onlara önerir misiniz?

VK: Gıda sektörü her zaman geleceği olan bir sektör. Beslenmek insanların en önemli ihtiyacı olduğu sürece de bu böyle kalacaktır. Bu alanda meslek eğitimi yapan bir genç için ulaşabilecek farklı hedefler var. Büyük marketler yetişmiş personele her zaman ihtiyaç duyuyorlar. Kendisini devamlı geliştiren ve mesleğe ilgili birinin iş bulması ve işinde yükselmesi hiç zor değil. Önemli olan doğru hedefleri belirlemeli. Biz de firma olarak kendimize hedefler belirlerken bunların gerçekleştirilebilir olmasına dikkat ediyoruz.

FIBO: Geleceğe yönelik planlarınızda gençlere yer var mı?

VK: Verdiğimiz meslek eğitimlerini çeşitlendirmek istiyoruz. Şimdiye kadar toptan satış ve büro yönetimi alanında gerçekleştirdiğimiz eğitimlere, önümüzdeki dönemlerde depo idaresi ve lojistik bölümlerini de katmak istiyoruz. Bu yönde çalışmalarımız var. İleride gençlere daha fazla imkanlar sunabileceğiz. ■

FIBO: Herr Kuru, die Marmara GmbH ist seit der Unternehmensgründung 1980 stark gewachsen. Können Sie uns verraten, welche Faktoren diese Entwicklung begünstigt haben?

VK: Im Wesentlichen wurde das Warensortiment nach und nach vergrößert und erweitert. Während in den ersten zwei Jahren noch Frischware, also Gemüse und Obst verkauft wurde, kamen in den folgenden Jahren Trockenwaren und in der Türkei hergestellte Produkte hinzu. Unser heutiges Angebot umfasst über 1.500 verschiedene Produkte. Ein weiterer Faktor ist die gezielte Erweiterung unseres Kundestamms. Zu Beginn zählten hauptsächlich die lokalen Händler zu unseren Kunden und heute beliefern wir viele unterschiedliche Kunden aus ganz Europa mit unseren Waren. Dank technologischer Entwicklungen und eines weiten Vertriebsnetzes können wir Bestellungen z.B. aus Schweden innerhalb von 48 Stunden bearbeiten und liefern. Um diese Arbeitsschritte gut ausführen zu können, bedarf es natürlich einer guten Unternehmensorganisation und Logistik, einer breiten Öffentlichkeitsarbeit und kurzen Entscheidungswegen.

FIBO: Würden Sie Jugendlichen empfehlen, eine Ausbildung im Groß- und Einzelhandel zu machen und welchen Rat geben Sie ihnen mit?

VK: Die Lebensmittelbranche ist ein Markt mit Zukunft. Das wird auch so lange der Fall sein, wie die Ernährung das wichtigste Bedürfnis des Menschen bleiben wird. Für junge Auszubildende gibt es in dieser Branche verschiedene Möglichkeiten. Große Handelsunternehmen haben immer einen Bedarf an gut ausgebildetem Personal. Wer sich zudem beruflich weiterbildet, für denjenigen ist es nicht schwierig, eine Anstellung zu finden oder im Betrieb aufzusteigen. Das Wichtigste ist, sich die richtigen Ziele zu setzen. Auch wir als Marmara GmbH achten bei unserer Zielsetzung besonders auf die Erreichbarkeit der Ziele. .

FIBO: Welche Ausbildungsmöglichkeiten bietet die Marmara GmbH Jugendlichen an und gibt es zukünftige Ausbildungsziele?

VK: In der Marmara GmbH gibt es derzeit die Möglichkeit, als Bürokaufmann/-frau sowie als Kaufmann/-frau im Groß- und Außenhandel ausgebildet zu werden. Es wird derzeit geplant, die Ausbildungsberufe Fachlagerist/in und Fachkraft für Lagerlogistik ebenfalls anzubieten. Das Ausbildungsangebot für Jugendliche wird sich in Zukunft erweitern. ■



Rağbet gören meslekler

Perakende satış görevlisi (Kaufmann/- frau - Einzelhandel) Almanya'da meslek eğitimi alanında en çok tercih edilen meslekler arasında en üst sıralarda yer almaktadır. 2014 yılında 26 binin üzerinde genç kendisine bu alanda meslek eğitim yeri buldu.

Bunun gibi toptan satış ve dış ticaret görevlisi (Kaufmann/- frau -Groß- und Außenhandel) de meslek eğitimi yapmak isteyenlerin hayallerini süsleyen diğer bir başka meslek. Meslek eğitimi yapılabilecek 350'den fazla seçeneğin bulunduğu Almanya'da, bu, en çok rağbet gören meslekler listesinde altıncı sırada geliyor.

Perakende satış alanında meslek eğitimi gören öğrenciler, bu eğitim boyunca diğer meslek dallarına oranla çok daha iyi bir aylık ücret elde etmektedirler. Kuzey Ren Vestfalya Eyaleti'nde bu eğitimi alan bir öğrencinin, üç yıllık eğitimi boyunca ayda eline ortalama 820 € geçmektedir. ■

Top Berufe der dualen Ausbildung

Der Kaufmann/ die Kauffrau im Einzelhandel gehört zu einem der am häufigsten gewählten dualen Berufsausbildungen in Deutschland. 2014 haben über 26.000 Jugendliche einen Ausbildungsplatz in diesem Beruf gefunden.

Der Kaufmann/ die Kauffrau im Groß- und Außenhandel zählt zu den sechs begehrtesten Berufen unter den mehr als 350 Ausbildungsberufen in Deutschland. Er wird von vielen Jugendlichen als Traumjob bezeichnet.

Wer als Kaufmann / -frau im Einzelhandel eine Ausbildung macht, bekommt eine deutlich höhere Ausbildungsvergütung als es in vielen anderen Berufen üblich ist. In NRW verdient ein Azubi während seiner 3-jährigen Ausbildung durchschnittlich ca. 820 € pro Monat. ■

Quelle: BIBB, Planet-Beruf, HDE



Dinamik ve gelişmeye elverişli

Perakende satış sektörü Alman ekonomisinin başrol oyuncularından bir tanesidir. Yaklaşık 3 milyon kişinin çalıştığı iş kolunda Almanya'da her gün ortalama 50 milyon müşteriye hizmet veriliyor. Perakende satış yapan iş yerlerine giyim mağazaları, süpermarketler, yapı ve malzeme marketleri, alışveriş merkezleri, benzin istasyonları ve indirim marketler sayılabilir.

Bu yıl perakende satış görevlisi alanında meslek eğitimi yeri sayısı geçen yıla oranla yüzde 4,5 arttı. Toplam 150 binden fazla öğrencinin meslek eğitimi gördüğü sektörde kariyer yapma şansı da oldukça yüksek. Firmalarda yönetim kadrosunda bulunanların yüzde 80'inin meslek eğitiminden geçtikleri düşünülürse, sektörün gençlere nasıl bir gelecek vaad ettiği de çok net bir şekilde anlaşılabilir. ■

Ticaret hayatında ihtiyaç duyacağın önemli özellikler

- Yeniliklere açık olmak, kolay iletişim kurabilmek ve güler yüzlülük
- Bakımlı bir görünüm
- Müşteri memnuniyetini ilke edinmiş olmak ve tüketim mallarından anlamak
- Esnek olmak ve her durumu göz önünde bulundurabilmek
- Hizmet odaklı ve takım ruhuna sahip olmak
- Güvenilir ve dakik olmak
- Temel matematik işlemlere ve Almancaya hakim olmak
- Başarıya odaklanmış ve yaşam boyu öğrenmeye istekli olmak
- Meslek, ekonomi ve ticarete ilgi
- Fiziksel dayanıklılık ve yabancı müşterilerle anlaşabilecek düzeyde yabancı bir dil

Dynamisch und entwicklungsfähig

Die Einzelhandelsbranche ist eine der wichtigsten Akteure der deutschen Wirtschaft. Circa 3 Millionen Beschäftigte sorgen sich täglich um 50 Millionen Kunden. Bekleidungsfachmärkte, Supermärkte, Baufachmärkte, Kaufhäuser, Tankstellen und Discounter gehören zu dieser Branche.

In diesem Jahr ist die Zahl der Ausbildungsplätze im Einzelhandel um 4,5 Prozent im Vergleich zum Vorjahr gestiegen. Die Karrierechancen in dieser Branche, in der mehr als 150.000 Azubis ihre Ausbildung machen, sind groß, da 80 Prozent der späteren Führungskräfte aus den eigenen Reihen kommen. ■

Wichtige Eigenschaften, die du im Einzelhandel brauchst

- Offenheit für Neues, Kommunikationsfähigkeit und freundliches Auftreten
- Spaß an Kundenberatung und Freude am Umgang mit Waren
- Flexibilität, Denken in Zusammenhängen
- Serviceorientierung, Teamorientierung
- Zuverlässigkeit, Pünktlichkeit
- Grundkompetenzen wie Beherrschung der Grundrechenarten und der deutschen Sprache
- Leistungsorientierung und Bereitschaft zu lebenslangem Lernen
- Interesse am Beruf, am Wirtschaftszweig und am Handelsunternehmen körperliche Fitness und Fremdsprachenkenntnisse

Offene Ausbildungsplätze

Kaufmann/-frau im Einzelhandel

Dauer der Ausbildung: 3 Jahre

Inhalte und Tätigkeiten:

Kaufleute im Einzelhandel verkaufen Waren aller Art. Auch die Beratung der Kunden und die Entgegennahme von Reklamationen gehört zu ihren Aufgaben. Sie übernehmen weiterhin Arbeiten im Einkaufs- und Lagerwesen und sind verantwortlich für betriebswirtschaftliche Aufgaben wie Rechnungswesen und Marketing.

Voraussetzungen, Interessen, Neigungen:

Kommunikationsfähigkeit und ein gepflegtes Äußeres sind im täglichen Umgang mit den Kunden wichtig. Bewerber sollten neben Verkaufs- und Organisationstalent auch Verantwortungsbewusstsein im Umgang mit Lebensmitteln mitbringen. Betriebswirtschaftliches und kaufmännisches Interesse sind von Vorteil.

Was verdient man in der Ausbildung?

1. Ausbildungsjahr: € 637 bis € 716
2. Ausbildungsjahr: € 713 bis € 795
3. Ausbildungsjahr: € 819 bis € 912

Beschäftigungsbetriebe:

Modehäuser, Baumärkte, Supermärkte, Kaufhäuser, Lebensmittelfachgeschäfte, in Tankstellen oder Versandhandel.

Perakende satış görevlisi

Meslek eğitim süresi: 3 yıl

İşin içeriği ve yapılacak işler

Her türlü ürünün satışını yaparlar. Müşterilerin bilgilendirilmesi ve şikayetlerin kabulü de işleri arasında yer alır. Alışveriş ve depo bölümündeki görevleri üstlenirler. Ayrıca muhasebe ve pazarlama gibi işletmecilikle ilgili görevlerden de sorumludurlar.

İstenen özellikler:

Müşterilerle kolay iletişim kurabilmek ve bakımlı bir dış görünüm önemlidir. Bu meslek için başvuru yapan kişi, satış ve organizasyon yeteneğinin yanı sıra, gıda maddeleriyle olan ilişkisinde sorumluluk bilincine de sahip olmalıdır. İşletmecilik ve satışa olan ilgi bir avantaj olarak kabul edilir.

Meslek eğitimi yaparken ne kadar kazanabilirim?

1. yıl: 637 € ile 716 € arası
2. yıl: 713 € ile 795 € arası
3. yıl: 819 € ile 912 € arası

Nerelerde iş bulabilirim?

Giyim mağazaları, yapı ve inşaat marketleri, süpermarketler, alışveriş merkezleri, gıda maddeleri satan dükkanlar, benzin istasyonları ve sipariş usulü satış yapan firmalar

KAUFMANN/-FRAU IM EINZELHANDEL

WO	UNTERNEHMEN	BEGINN	KONTAKT	PLÄTZE	SCHULABSCHLUSS
Dormagen	ALDI GmbH & Co.KG Edisonstraße 12, 41542 Dormagen	01.08.15	Sandra Burrenkopf Tel. 02133 – 2666201	63	Mittlerer Abschluss oder vergleichbar
Dormagen	ALDI GmbH & Co.KG Edisonstraße 12, 41542 Dormagen	01.08.15	Sandra Burrenkopf Tel. 02133 – 2666201	63	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Wesel	Sanitätshaus Wilhelm Luttermann GmbH & Co.KG Hohe Str.4, 46483 Wesel	01.08.15	Frau Hasenkamp Tel. 0281 – 337125	1	Mittlerer Abschluss oder vergleichbar
Düren	Saturn Techno-Markt Electro- Handelsgesellschaft mbH Kuhgasse 8, 52349 Düren, Rheinland	01.08.15	Karolin Geisler dueren.bewerbung@saturn.de	3	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Brühl	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Dormagen	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar

KAUFMANN/-FRAU IM EINZELHANDEL					
WO	UNTERNEHMEN	BEGINN	KONTAKT	PLÄTZE	SCHULABSCHLUSS
Euskirchen	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Gummersbach	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Hildesheim	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Köln- Braunsfeld	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Overath	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Overath- Untereschbach	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Rheda- Wiedenbrück	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Rheinbah	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Schwalmtal- Amern	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Soest	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
St. Augustin	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Wegberg	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Kamp- Lintfort	Lebensmittel Izzet Gürbeden Ringstr. 117, 47475 Kamp-Lintfort	01.08.15	Izzet Gürbeden Tel. 02842– 3451	2	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar

→ Offene Ausbildungsplätze

Verkäufer/in

Dauer der Ausbildung: 2 Jahre

Inhalte und Tätigkeiten:

Verkäufer/innen beraten Kunden und verkaufen ihnen verschiedenste Waren und Dienstleistungen. Sie wirken bei Maßnahmen der Verkaufsförderung mit, kontrollieren und pflegen Warenbestände, kassieren und rechnen die Kasse ab. Außerdem wirken sie bei der Warenannahme und -kontrolle mit.

Voraussetzungen, Interessen, Neigungen:

Verkaufstalent, Kommunikationsfähigkeit, Geduld sowie ein gepflegtes und freundliches Auftreten sind wichtig. Der Umgang mit Geldbeträgen erfordert Sorgfalt und Genauigkeit. Wer stressresistent ist und gerne im Schichtdienst arbeitet, kann sich bewerben.

Was verdient man in der Ausbildung?

1. Ausbildungsjahr: € 637 bis € 716
2. Ausbildungsjahr: € 713 bis € 795

Beschäftigungsbetriebe:

Modehäuser, Baumärkte, Supermärkte, Kaufhäuser, Lebensmittelfachgeschäfte, Tankstellen oder Versandhandel

Perakende satış görevlisi

Meslek eğitim süresi: 2 yıl

İşin içeriği ve yapılacak işler

Satış görevlileri müşterilere farklı türde ürün ve hizmetlerin satışını yaparlar. Onları bilgilendirirler. Promosyon faaliyetlerinde bulunurlar. Mal stok durumunu kontrol edip eksikleri giderirler, tahsilat yaparlar. Ayrıca mal teslimlerinde de hazır bulunup malların tam olarak gelip gelmediklerini kontrol ederler.

İstenen özellikler:

Satış yeteneği, müşterilerle kolay iletişim kurabilme, bakımlı bir dış görünüm ve gülyüzlü davranış önemlidir. Para hesabını itinalı bir şekilde iyi yapabilmelidir. Strese dayanıklı ve farklı mesailerde çalışabilecek olanlar bu meslek için başvuruda bulunabilirler.

Meslek eğitimi yaparken ne kadar kazanabilirim?

1. yıl: 637 € ile 716 € arası
2. yıl: 713 € ile 795 € arası

Nerelerde iş bulabilirim?

Giyim mağazaları, yapı ve inşaat marketleri, süpermarketler, alışveriş merkezleri, gıda maddeleri satan dükkanlar, benzin istasyonları ve sipariş usulü satış yapan firmalar

VERKÄUFER/IN

WO	UNTERNEHMEN	BEGINN	KONTAKT	PLÄTZE	SCHULABSCHLUSS
Dormagen	ALDI GmbH & Co.KG Edisonstraße 12, 41542 Dormagen	01.08.15	Sandra Burrenkopf Tel. 02133 – 2666201	63	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Lotte	hagebaumarkt Lotte/Wersen GmbH & Co.KG Teichweg 5, 49504 Lotte	01.08.16	Daniel Peschke Tel. 0541 – 912090	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Brühl	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Dormagen	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Euskirchen	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Gummersbach	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Hildesheim	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Köln-Braunsfeld	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar

VERKÄUFER/IN					
WO	UNTERNEHMEN	BEGINN	KONTAKT	PLÄTZE	SCHULABSCHLUSS
Overath	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Overath- Untereschbach	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Rheda- Wiedenbrück	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Rheinbah	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Schwalmtal- Amern	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Soest	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
St. Augustin	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Wegberg	HIT Handelsgruppe GmbH & Co.KG Jean-Dohle-Str.1, 53721 Siegburg	01.08.15	Gabriele Taube Tel. 02241 – 122131	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Hagen	Lidl Vertriebs-GmbH & Co.KG Weetfelder Str. 38, 59199 Bönen	01.08.15	Anja Baurlein Tel. 02383 – 9367164	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Dortmund	Lidl Vertriebs-GmbH & Co.KG Weetfelder Str. 38, 59199 Bönen	01.08.15	Anja Baurlein Tel. 02383 – 9367164	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Schwerte	Lidl Vertriebs-GmbH & Co.KG Weetfelder Str. 38, 59199 Bönen	01.08.15	Anja Baurlein Tel. 02383 – 9367164	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Rosendahl	Lidl Vertriebs-GmbH & Co.KG Weetfelder Str. 38, 59199 Bönen	01.08.15	Anja Baurlein Tel. 02383 – 9367164	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Billerbeck	Lidl Vertriebs-GmbH & Co.KG Weetfelder Str. 38, 59199 Bönen	01.08.15	Anja Baurlein Tel. 02383 – 9367164	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar

→ Offene Ausbildungsplätze

VERKÄUFER/IN					
WO	UNTERNEHMEN	BEGINN	KONTAKT	PLÄTZE	SCHULABSCHLUSS
Seim	Lidl Vertriebs-GmbH & Co.KG Weetfelder Str. 38, 59199 Bönen	01.08.15	Anja Baurlein Tel. 02383 – 9367164	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Unna	Lidl Vertriebs-GmbH & Co.KG Weetfelder Str. 38, 59199 Bönen	01.08.15	Anja Baurlein Tel. 02383 – 9367164	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Warstein	Lidl Vertriebs-GmbH & Co.KG Weetfelder Str. 38, 59199 Bönen	01.08.15	Anja Baurlein Tel. 02383 – 9367164	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Menden	Lidl Vertriebs-GmbH & Co.KG Weetfelder Str. 38, 59199 Bönen	01.08.15	Anja Baurlein Tel. 02383 – 9367164	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Senden	Lidl Vertriebs-GmbH & Co.KG Weetfelder Str. 38, 59199 Bönen	01.08.15	Anja Baurlein Tel. 02383 – 9367164	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Herdecke	Lidl Vertriebs-GmbH & Co.KG Weetfelder Str. 38, 59199 Bönen	01.08.15	Anja Baurlein Tel. 02383 – 9367164	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Nottuln	Lidl Vertriebs-GmbH & Co.KG Weetfelder Str. 38, 59199 Bönen	01.08.15	Anja Baurlein Tel. 02383 – 9367164	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Iserlohn	Lidl Vertriebs-GmbH & Co.KG Weetfelder Str. 38, 59199 Bönen	01.08.15	Anja Baurlein Tel. 02383 – 9367164	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Coesfeld	Lidl Vertriebs-GmbH & Co.KG Weetfelder Str. 38, 59199 Bönen	01.08.15	Anja Baurlein Tel. 02383 – 9367164	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Meschede	Lidl Vertriebs-GmbH & Co.KG Weetfelder Str. 38, 59199 Bönen	01.08.15	Anja Baurlein Tel. 02383 – 9367164	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Waltrop	Lidl Vertriebs-GmbH & Co.KG Weetfelder Str. 38, 59199 Bönen	01.08.15	Anja Baurlein Tel. 02383 – 9367164	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Dülmen	Lidl Vertriebs-GmbH & Co.KG Weetfelder Str. 38, 59199 Bönen	01.08.15	Anja Baurlein Tel. 02383 – 9367164	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Köln	Mahou Kaffeerösterei Heidestr.8, 51147 Köln	01.08.15	Jens Hermann Tel. 02203 – 599480	1	Mittlerer Abschluss oder vergleichbar

VERKÄUFER/IN					
WO	UNTERNEHMEN	BEGINN	KONTAKT	PLÄTZE	SCHULABSCHLUSS
Gladbeck	Traumwerkstatt Terhardt GmbH Bachstraße 18, 45964 Gladbeck	01.08.15	Simon Terhardt Tel. 02043 – 376001	1	Mittlerer Abschluss oder vergleichbar
Kamp-Lintfort	Lebensmittel Izzet Gürbeden Ringstr. 117, 47475 Kamp-Lintfort	01.08.15	Izzet Gürbeden Tel. 02842 – 3451	2	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Dortmund	Fressnapf Heimtier-Fachmarkt Dortmund GmbH Rodenbergstr. 47, 44287 Dortmund	01.08.15	Sabine Siegl Tel. 0231 – 94531540	4	Mittlerer Abschluss oder vergleichbar
Krefeld	Zoobedarf Hitzegrad, Jürgen Mevisenstraße 62b, 47803 Krefeld	01.08.15	Konstanze Hitzegrad Tel. 02151 – 3603645	1	Mittlerer Abschluss oder vergleichbar

Kaufmann/-frau im Groß- und Außenhandel

Dauer der Ausbildung: 3 Jahre

Inhalte und Tätigkeiten:

Kaufleute im Groß- und Außenhandel kaufen Waren verschiedener Branchen und verkaufen sie an Handel, Handwerk und Industrie. Die Ausbildung kann in den Fachrichtungen "Großhandel" und "Außenhandel" absolviert werden. Sie erwerben gute Produktkenntnisse, akquirieren Kunden, führen Markt- und Konkurrenzanalysen durch und überwachen die Lagerhaltung sowie den reibungslosen Warenfluss.

Voraussetzungen, Interessen, Neigungen:

Organisationstalent ist gefragt. Bewerber sollten Freude an kundenorientierten Tätigkeiten haben und gerne mit Zahlen und Daten arbeiten. Kaufmännische Fähigkeiten sind wichtig. Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil.

Was verdient man in der Ausbildung?

1. Ausbildungsjahr: € 714 bis € 766
2. Ausbildungsjahr: € 773 bis € 834
3. Ausbildungsjahr: € 842 bis € 906

Beschäftigungsbetriebe:

Unternehmen nahezu aller Wirtschaftsbereiche

Toptan satış ve dış ticaret görevlisi

Meslek eğitim süresi: 3 yıl

İşin içeriği ve yapılacak işler

Toptan ve dış ticaret satış görevlileri farklı sektörlerle ait ürünlerin satın alınması ve onların ticari ve sanayi kuruluşlarına satılması işini üstlenirler. Meslek eğitimi "Toptan satış" ve "Dış ticaret" olmak üzere iki ayrı bölüme ayrılır. Bu süre boyunca ürün tanıma, müşteri kazanma, pazar ve rekabet analizlerinin değerlendirilmesi ve ürün akışı ile depo idaresi konularında iyi bir şekilde eğitime tabi tutulurlar.

İstenen özellikler:

Organizasyon yeteneği aranmaktadır. Bu meslek için başvuranların müşteri ilişkilerinde zorluk yaşamayan ve sayı ile verilerle çalışmaktan zevk alan kişiler olması gerekmektedir. Yabancı dil bilgisi bir avantaj olarak kabul edilir.

Meslek eğitimi yaparken ne kadar kazanabilirim?

1. yıl: 714 € ile 766 € arası
2. yıl: 773 € ile 834 € arası
3. yıl: 842 € ile 906 € arası

Nerelerde iş bulabilirim?

Hemen hemen bütün sektörlerdeki şirketlerde

KAUFMANN/-FRAU IM GROSS-/ AUSSENHANDEL

WO	UNTERNEHMEN	BEGINN	KONTAKT	PLÄTZE	SCHULABSCHLUSS
Bielefeld	Brechmann Handels GmbH & Co. KG Sunderweg 10, 33649 Bielefeld	01.08.15	Simone Brink Tel. 0521 – 9724262	2	Mittlerer Abschluss oder vergleichbar
Hövelhof	Cup & Cino Kaffeesystem-Vertrieb GmbH & Co.KG Paderborner Straße 33, 33167 Hövelhof	01.08.15	Herr Sean R.J. Adams Tel. 05257 – 98980	2	Fachhochschulreife oder vergleichbar
Coesfeld	Ernsting's family GmbH & Co.KG Industriestr. 1, 48653 Coesfeld	01.08.15	Linda Krandiek Tel. 02546 – 770	4	Fachhochschulreife oder vergleichbar

→ Offene Ausbildungsplätze

Fachkraft für Lagerlogistik

Dauer der Ausbildung: 3 Jahre

Inhalte und Tätigkeiten:

Fachkräfte für Lagerlogistik nehmen Waren aller Art an und prüfen anhand der Begleitpapiere deren Menge und Beschaffenheit. Sie organisieren die Entladung der Güter, sortieren diese und lagern sie sachgerecht an vorher bereits eingeplanten Plätzen.

Im Warenausgang stellen sie Lieferungen zusammen, verpacken die Ware und erstellen Begleitpapiere wie Lieferscheine oder Zollerklärungen. Außerdem beladen sie LKWs, Container oder Eisenbahnwaggons, bedienen Gabelstapler und sichern die Fracht gegen Verrutschen oder Auslaufen.

Voraussetzungen, Interessen, Neigungen:

Eine umsichtige und sorgfältige Arbeitsweise ist gefragt. Organisationstalent und Verantwortungsbewusstsein sind wichtig. Bewerber sollten zudem Freude an körperlicher Arbeit sowie Interesse an der Arbeit im Lager mitbringen. Fremdsprachkenntnisse sind im Umgang mit internationalen Fahrern von Vorteil.

Was verdient man in der Ausbildung?

1. Ausbildungsjahr: € 737 bis € 821
2. Ausbildungsjahr: € 799 bis € 882
3. Ausbildungsjahr: € 876 bis € 964

Beschäftigungsbetriebe:

Unternehmen nahezu aller Wirtschaftsbereiche.

Depo Logistik Experte

Meslek eğitim süresi: 3 yıl

İşin içeriği ve yapılacak işler

Depo lojistik uzmanları depoya gelen her türlü ürünün giriş işlemlerini gerçekleştirirler ve ürünlere ait belgelerle malların kontrollerini yaparlar. Boşaltma ve malların özelliklerine uygun bir şekilde istif edilmesi görevleri arasındadır.

Malların gönderilmesi aşamasında malların paketlenmesi, irsaliye ve gümrük belgelerinin hazırlanması işlerini üstlenirler. Ayrıca malları kamyon, konteyner veya vagonlara yüklerler. Forklift kullanmak, malların düşüp kaymaması için emniyetlerini sağlamak da depo lojistik uzmanının görevlerindedir.

İstenen özellikler:

Aranan özelliklerin başında, temkinli ve tedbirli çalışmak gelir. Organizasyon yeteneğine ve sorumluluk duygusuna sahip olması önemlidir. Bedensel çalışmaktan zevk alan ve depo işlerine ilgili kişiler olmalıdır. Yabancı dil bilgisi uluslararası kamyon sürücüleriyle anlaşabilmeye avantaj olarak kabul edilir.

Meslek eğitimi yaparken ne kadar kazanabilirim?

1. yıl: 737 € ile 821 € arası
2. yıl: 799 € ile 882 € arası
3. yıl: 876 € ile 964 € arası

Nerelerde iş bulabilirim?

Hemen hemen bütün sektörlerdeki şirketlerde

FACHKRAFT FÜR LAGERLOGISTIK

WO	UNTERNEHMEN	BEGINN	KONTAKT	PLÄTZE	SCHULABSCHLUSS
Bergisch-Gladbach	Rubie's Deutschland GmbH Hüttenstraße 45-47 51469 Bergisch-Gladbach	01.08.15	Michael Schmitz Tel. 02202 – 104100	2	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Mönchengladbach	Neue Arbeit Service GmbH Tomphecke 31, 41063 Mönchengladbach	01.08.16	Zeynep Pinar Gönc Tel. 02161 – 5950000	1	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar
Frechen	METRO LOGISTICS Germany GmbH Hermann-Seger-Str.43-47 50226 Frechen	01.08.15	Ute Stockebrand Tel. 02234 – 181723	3	Hauptschulabschluss, qualifizierter Hauptschulabschluss oder vergleichbar



Fachlagerist

Dauer der Ausbildung: 2 Jahre

Inhalte und Tätigkeiten:

Fachlageristen sind verantwortlich für die Warenannahme und die sachgerechte Lagerung von Gütern. Für den Versand verpacken sie Güter, füllen Begleitpapiere aus, stellen Liefereinheiten zusammen und beladen LKWs. Sie kennzeichnen, beschriften und sichern Sendungen.

Voraussetzungen, Interessen, Neigungen:

Umsichtige, genaue und sorgfältige Arbeitsweise ist gefragt. Organisationstalent und Verantwortungsbewusstsein sind wichtig. Bewerber sollten zudem Freude an körperlicher Arbeit sowie Interesse an der Arbeit im Lager mitbringen. Sprachkenntnisse sind von Vorteil.

Was verdient man in der Ausbildung?

1. Ausbildungsjahr: € 718 bis € 762
2. Ausbildungsjahr: € 773 bis € 832

Beschäftigungsbetriebe:

Unternehmen nahezu aller Wirtschaftsbereiche.

Depo görevlisi

Meslek eğitim süresi: 2 yıl

İşin içeriği ve yapılacak işler

Depo görevlileri malların girişlerinden ve özelliklerine uygun bir şekilde istif edilmelerinden sorumludurlar. Mal çıkışlarında malların ambalajlanması, belgelerin hazırlanması ve depo işlerine ilgili kişiler gerçekleştirirler. Yükün özelliklerini belirtip emniyetini sağlarlar.

İstenen özellikler:

Aranan özelliklerin başında, temkinli ve tedbirli çalışmak gelir. Organizasyon yeteneğine ve sorumluluk duygusuna sahip olması önemlidir. Bedensel çalışmaktan zevk alan ve depo işlerine ilgili kişiler olmalıdır. Yabancı dil bilgisi avantaj olarak kabul edilir

Meslek eğitimi yaparken ne kadar kazanabilirim?

1. yıl: 718€ ile 762€ arası
2. yıl: 773€ ile 832€ arası

Nerelerde iş bulabilirim?

Hemen hemen bütün sektörlerdeki şirketlerde

FACHLAGERIST

WO	UNTERNEHMEN	BEGINN	KONTAKT	PLÄTZE	SCHULABSCHLUSS
Brühl	DOM Sicherheitstechnik GmbH & Co.KG Wesseling Str. 10, 50321 Brühl	01.08.15	Frau Petra Huber Tel. 02232 – 704281	1	Mittlerer Abschluss oder vergleichbar

Automobilkaufmann/-frau

Dauer der Ausbildung: 3 Jahre

Inhalte und Tätigkeiten:

Automobilkaufleute erledigen kaufmännische und organisatorische Aufgaben. Kundenberatung und Verkauf gehören ebenso zu ihren Tätigkeiten, wie Personalwirtschaft und Lagerverwaltung. Sie kümmern sich auch um die Annahme von Reparatur- und Wartungsaufträgen und sind für die Ersatzteilbeschaffung zuständig. Auch übernehmen sie buchhalterische und kalkulatorische Aufgaben. Ihre Kenntnisse erweitern sie dabei regelmäßig, um den Kunden stets eine optimale Beratung gewährleisten zu können.

Voraussetzungen, Interessen, Neigungen:

Neben guten Kenntnissen rund ums Kraftfahrzeug sind kaufmännisches Interesse, Verkaufstalent und Freude am Umgang mit Menschen Voraussetzungen für diesen Beruf. Außerdem helfen mathematische Kenntnisse bei Kalkulationen und für die Abwicklung der Geschäftsvorfälle sind gute Deutschkenntnisse sowie ein sicherer Umgang mit dem PC wichtige Fertigkeiten.

Was verdient man in der Ausbildung?

1. Ausbildungsjahr: € 531 bis € 719
2. Ausbildungsjahr: € 570 bis € 759
3. Ausbildungsjahr: € 620 bis € 837

Beschäftigungsbetriebe:

im Kraftfahrzeug und Kraftfahrzeugteilehandel bei Automobilherstellern, bei Kraftfahrzeugvermietungen

Otomobil satış görevlisi

Meslek eğitim süresi: 3 yıl

İşin içeriği ve yapılacak işler

Ticaret ve organizasyonla ilgili görevleri sonuçlandırır. Müşterilerin bilgilendirilmesi ve satış ana görevleri arasında yer alır. Personel işleri ve depo yönetimi de bu görevlerdendir. Araçların tamire getirilmesinde kabulü ve yedek parça temini işlerini gerçekleştirirler. Muhasebe ve hesaplama ilgili görevleri de üstlenirler. Müşterilerinin güvenini kazanmaları ve onlara en doğru bilgileri vermeleri için bilgilerini devamlı yenilerler.

İstenen özellikler:

Taşıtlar hakkında donanımlı bir bilgi sahibi olmalarının yanısıra ticarete yatkın olmak, satış yeteneğine sahip olmak ve müşterilerle iyi anlaşabilmek bu meslek için aranan şartlardır. Ayrıca matematik bilgisi hesaplamada, iyi bir almanca bilgisi de işin büyümesi için gerekli yardımcı özelliklerdir. Bilgisayara yatkınlık da bunlar arasındadır.

Meslek eğitimi yaparken ne kadar kazanabilirim?

1. yıl: 531€ ile 719€ arası
2. yıl: 570€ ile 759€ arası
3. yıl: 620€ ile 837€ arası

Nerelerde iş bulabilirim?

Araç satış yerleri, Otomobil üreticileri, Oto kiralama şirketleri

AUTOMOBILKAUFMANN/-FRAU

WO	UNTERNEHMEN	BEGINN	KONTAKT	PLÄTZE	SCHULABSCHLUSS
Brilon	Paul Witteler GmbH & Co.KG Möhnestr.54, 59929 Brilon	01.08.15	Christoph Peucker Tel. 02961 – 74040	2	Fachhochschulreife oder vergleichbar

WICHTIGE TERMINE!

ÖNEMLİ ETKİNLİKLER, LÜTFEN NOT ET!

29. August in Düsseldorf

Mitsubishi Electric HALLE stuzubi Düsseldorf 2015

Die Messe „stuzubi Düsseldorf“ ist eine Karrieremesse für Abiturient/innen, Fachabiturient/innen und Realschüler/innen.

Zahlreiche Unternehmen, Universitäten, Hochschulen und Akademien präsentieren sich auf der „stuzubi Messe Düsseldorf“ den Schüler/innen und Fachabiturient/innen mit ihren Ausbildungs- und Studienangeboten und stehen für einen ersten persönlichen Kontakt zur Verfügung.

Neben regulären Studiengängen und Ausbildungsberufen wird auf der „stuzubi Messe“ vor allem das duale Studium vorgestellt, welches einen akademischen Abschluss mit einer betrieblichen Ausbildung verbindet.

09. - 10. September in Bochum

RuhrCongress Bochum was geht?

Die Messe „was geht? Bochum“ ist die Berufsbildungsmesse im mittleren Ruhrgebiet.

Mehr als 100 Hochschulen und Ausbildungsbetriebe informieren auf der „was geht? Messe Bochum“ über aktuelle Ausbildungs- und Studienmöglichkeiten sowie die Berufsbilder und Anforderungen in den Bereichen Dienstleistung, Industrie, Handel, Handwerk und Öffentlicher Dienst.

Ein interessantes Rahmenprogramm mit einem Berufsparcours, technischen Berufsworkshops und verschiedenen Vorträgen runden das Informationsangebot der Bochumer Berufsbildungsmesse „was geht?“ für Schüler/innen ab der 8. Klasse aller Schulformen, deren Eltern und Lehrkräfte ab.

11. - 12. September in Dortmund

Messe Westfalenhallen Dortmund Einstieg Dortmund 2015

Die Messe „Einstieg Dortmund“ ist eine Messe für Ausbildung, Studium und Beruf.

Die Abiturientenmesse informiert Schüler/innen der Oberstufe über Ausbildungs- und Studienmöglichkeiten nach dem Abitur. Neben dem Angebot der bis zu 340 Aussteller gibt es auf der „Einstieg Messe Dortmund“ ein umfassendes Informations- und Orientierungsprogramm. In Vorträgen, Talkrunden und Präsentationen werden Ausbildungsberufe, Studiengänge und Berufswelten vorgestellt.

18. - 19. September in Bottrop

Movie Park Germany Azubi- & Studientage Bottrop 2015

Die Messe „Azubi- & Studientage Bottrop“ ist eine Messe für Berufsausbildung und Studium.

Zahlreiche Unternehmen, Hochschulen, Berufsschulen, Bildungseinrichtungen, Institutionen, Behörden, Verbände und Anbieter von Sprachreisen informieren auf der dieser Messe über Ausbildungen, Studiengänge und alternative Möglichkeiten des Berufseinstieges.

23. September in Lüdenscheid

Kulturhaus Lüdenscheid AusbildungsMesse Lüdenscheid 2015

Die „AusbildungsMesse Lüdenscheid“ ist eine Berufsinformationsmesse. Rund 80 regionale Unternehmen aus den verschiedensten Bereichen präsentieren auf der Lüdenscheider „AusbildungsMesse“ ihr Unternehmen und informieren über Ausbildungsberufe und Weiterbildungsmöglichkeiten.

Das Angebot erstreckt sich dabei von Autohäusern, Krankenkassen, Friseuren, Elektrobetrieben, der Bundeswehr und Polizei bis hin zu Handwerksbetrieben, Fachhochschulen, Krankenhäusern, Banken und vielem mehr.

FILIZ & IBO

MACHEN EIN PRAKTIKUM IM SUPERMARKT



WORTRÄTSEL

In Deutschland gibt es etwa 350 verschiedene Ausbildungsberufe. In unserem Worträtsel haben wir 12 davon versteckt. Wenn du gut aufpasst, kannst du die zwölf Ausbildungsberufe finden!

Hier sind die gesuchten Berufe:

- Asphaltbauer Drogistin
- Parkettleger Verkäuferin
- Gerber Fleischer
- Fischwirt Näherin
- Wachstieherin Sänger
- Bäckerin Fachlagerist

N	F	A	C	H	W	O	S	Ä	N	G	E	R	T
I	A	A	N	I	R	E	H	Ä	N	E	R	P	V
R	C	S	E	R	A	W	Ö	L	F	R	E	O	E
E	H	P	A	R	K	E	T	T	L	E	G	E	R
H	L	H	B	J	Ü	Q	I	I	E	R	S	Y	K
E	A	A	A	R	T	I	S	Z	I	T	I	N	Ä
I	G	L	R	A	R	E	W	Ü	S	C	X	S	U
Z	E	T	M	O	I	R	O	P	C	I	Z	W	F
S	R	B	A	R	W	E	V	Ä	H	A	L	R	E
H	I	A	A	G	H	F	G	G	E	R	B	E	R
C	S	U	R	E	C	M	R	E	R	E	E	T	I
A	T	E	B	M	S	B	Ä	C	K	E	R	I	N
W	D	R	O	G	I	S	T	I	N	T	B	T	C
C	L	O	U	S	F	D	V	O	Ä	I	E	A	S

WER MACHT WELCHEN BERUF?

Unten sind 6 Ausbildungsberufe dargestellt. Leider hat sich ein Fehler eingeschlichen und den Bildern wurden die falschen Berufe zugeordnet. **Erkennst du anhand des Bildes die richtige Berufsbezeichnung?**



1	2	3
FLEISCHER/IN	KAUFMANN/ FRAU IM EINZELHANDEL	KONDITOR/IN

KAUFMANN/-FRAU IM GROSSHANDEL	BÄCKER/IN	FACHLAGERIST
----------------------------------	-----------	--------------



4	5	6
----------	----------	----------

WAHR ODER FALSCH

Welche der unten aufgeführten Behauptungen sind wahr oder falsch. Teste dein Wissen!

1-Medizinische/r Fachangestellte/r war der beliebteste Ausbildungsberuf des Jahrs 2014.

WAHR

FALSCH

2-Wenn Du in Deutschland eine Ausbildung beginnst, verdienst Du vom ersten Tag an dein eigenes Geld.

WAHR

FALSCH

3-Die duale Ausbildung bezeichnet eine Berufsausbildung, welche parallel in einem Betrieb und einer Berufsschule absolviert wird.

WAHR

FALSCH

4-Die Dauer der Ausbildung Kaufmann/-frau im Einzelhandel beträgt normalerweise 6 Jahre.

WAHR

FALSCH

5-Als Kaufmann/-frau im Groß- und Außenhandel werden zielgruppengerechte Urlaubsangebote sowie Wellness- und Gesundheitsangebote für Senioren entwickelt.

WAHR

FALSCH

Wusstest Du schon, dass...



...die Kölner Schildergasse die meistbesuchte Einkaufsmeile Deutschlands 2014 war. Das ergab das Städteranking des Beratungsunternehmens Jones Lang LaSalle.

Grundlage dieses Rankings ist eine Studie, die zeitgleich in 170 deutschen Einkaufsstraßen im März 2014 durchgeführt wurde. Hierfür wurden alle Passanten auf diesen Einkaufsstraßen gezählt und gemessen.



... der Knoblauch eine der ältesten Heilpflanzen der Welt ist.

Er wird seit über 5.000 Jahren angebaut und kommt ursprünglich aus Zentral- und Ostasien. Über die alten Ägypter und Römer kam die Pflanze und das Wissen um ihre Wirkungen schließlich nach Europa. Dass Knoblauch gesundheitsfördernde und heilende Wirkungen auf den menschlichen Körper besitzt, wussten schon die alten Ägypter, Hippokrates (Arzt, 460 v.Chr. – 360 v.Chr.) und die Indianer, die ihn gegen zahlreiche Beschwerden oder zur körperlichen Stärkung einsetzen. Heutige wissenschaftliche Untersuchungen konnten die kreislauf-fördernde und antibakterielle Wirkung von Knoblauch bestätigen.



... in Deutschland jeder Bürger, laut einer Studie, pro Jahr durchschnittlich 82 Kilogramm Lebensmittel wegwirft. Bundesweit ergibt das einen gewaltigen Berg von 6,7 Millionen Tonnen Lebensmittel, die im Müll landen. An erster Stelle landen Obst und Gemüse, welche durch falsche Lagerung unansehnlich geworden sind, auf den Müll. Hinzu kommen Milchprodukte, bei denen das Mindesthaltbarkeitsdatum (MHD) abgelaufen ist. Pro Kopf landen auf diese Weise im Jahr Waren für 235 Euro unnötigerweise in die Tonne.

Dies ist vermeidbar und kann durch bewusstes Konsumverhalten geändert werden, indem z.B. nur die Druckstelle eines Apfels abgeschnitten und weggeschmissen wird oder Produkte mit abgelaufenem MHD erst probiert und dann ggf. weggeschmissen werden.



...am 1. Januar 2015 auf deutschen Straßen ca. 44,4 Millionen Pkw's unterwegs waren. Dies geht aus den veröffentlichten Zahlen des Kraftfahrt-Bundesamtes (KBA) hervor. Im Vergleich zu 2014 stieg die Zahl der Pkw's um 1,3 % und erreicht einen Höchststand.

Das Zentrale Fahrzeugregister des Kraftfahrt-Bundesamtes gibt für den Stichtag, den 1. Januar 2015, 53,7 Millionen Kfz, 6,7 Millionen Kfz-Anhänger sowie 2,0 Millionen Kfz mit Versicherungskennzeichen, an. Die Gesamtzahl der Fahrzeuge belief sich also auf 62,4 Millionen.

Das Durchschnittsalter eines Fahrzeugs beträgt 9 Jahre.

Ein Tag im Supermarkt



- Bevor die Türen in einem Supermarkt für den Kunden geöffnet werden, werden alle Regale in der Abteilung mit dem schon früh morgens gelieferten frischen Obst und Gemüse aufgefüllt. Solche mit Flecken und Dellen müssen aussortiert werden. Es muss darauf geachtet werden, dass das Obst und Gemüse schön und appetitlich angeordnet und präsentiert wird.
- **Bir süpermarkette kapılar müşterilere açılmadan önce, sabah erken saatlerde tedarik edilen taze sebze ve meyveler raflardaki yerlerine yerleştirilir. Bunların düzenli ve iştah açıcı bir görünümle sergilenmesine dikkat edilir. O yüzden içlerinde çürük olanlar ayıklanır.**
- Der Einzelhandelskaufmann und die Einzelhandelskauffrau kümmern sich um das Mindesthaltbarkeitsdatum. Abgelaufene Packungen müssen aussortiert werden. Produkte, deren Mindesthaltbarkeitsdatum bald abläuft, kommen nach vorne ins Regal, die neu gelieferte Ware mit späterem Mindesthaltbarkeitsdatum nach hinten.
- **Perakende satış görevlisi son kullanma tarihlerine dikkat eder. Zamanı geçen ürünler raflardan kaldırılmalıdır. Yakın bir zamanda son kullanma tarihleri dolacak ürünler ön tarafa, yeni ürünler ise arka tarafa dizilirler.**
- Die Beratung der Kunden zu den Produkten gehört auch zu den Aufgaben des Einzelhandelskaufmanns und der Einzelhandelskauffrau. Dem Kunden Produkte zu zeigen und zu empfehlen ebenfalls. Zu den alltäglichen Aufgaben gehört es, die Etiketten zu wechseln und neue Etiketten an die Produkte zu kleben.
- **Müşterilere ürünler hakkında bilgi vermek perakende satış görevlisinin görevleri arasındadır. Onlara ürünlerin bulunduğu rayonları göstermek ve tavsiyelerde bulunmak da görevler arasında yer alır. Ayrıca fiyat etiketi olmayan ürünün etiketlenmesi ya da etiketlerin değiştirilmesi de olağan işlerdendir.**

Süpermarkette bir gün

- Die Kassenarbeit in einem Supermarkt ist ein wichtiges Element des Einzelhandels. Die Kassierer/innen müssen immer darauf achten, jeden Kunden zu begrüßen, freundlich anzulächeln und den Blickkontakt zu halten. Die Waren einzuscannen, Obst und Gemüse zu wiegen und nach Kundenkarten zu fragen gehören zu den Hauptaufgaben der Arbeit.
- **Perakende satış yapılan bir süpermarkette kasa görevi işin önemli unsurlarından birini oluşturur. Kasada oturan personel her müşteriyi gülyüzle selamlayıp göz temasında bulunmalıdır. Malların fiyat barkodunu tarayıcıdan geçirmek, sebze ve meyveleri tartmak ve müşteriye indirim kartının bulunup bulunmadığını sormak ana görevleri arasındadır.**
- Die Einzelhandelskaufleute kontrollieren die Warenbestände und fordern fehlenden Waren neu an.
- **Perakende satış görevlisi market reyonlarındaki eksiklikleri tespit ederek, stok durumunu belirler. Azalan malların yerine yerisini sipariş verir.**
- Im Kassenbüro gibt der Verkäufer seinen Kassenschub ab. Er zählt den Inhalt der Kasse und zieht den Anfangsbetrag, der zuvor schon in der Kasse war, davon ab. Den Betrag gibt er in den Kassensbericht am Computer ein.
- **Satış görevlisi kasa odasına kullandığı kasayı geri verir. İçindeki parayı sayarak, kasasının yapmış olduğu tutarı belirler. Daha sonra bu tutarı bilgisayara işler.**



KEIN ABSCHLUSS OHNE ANSCHLUSS

Übergang Schule - Beruf in NRW.

„Kein Abschluss ohne Anschluss“ schafft Perspektiven für alle Jugendliche...

„Meine Berufsorientierung damals bestand aus einem Kurzpraktikum und mehr nicht“, erzählt Ali, 20 Jahre alt, kopfschüttelnd. „Ich wäre froh gewesen, wenn ich damals mehr über meine Fähigkeiten und Talente, aber auch über verschiedene Berufe erfahren hätte. Dann hätte ich meinen Traumberuf sicher viel früher gefunden. So habe ich zwei Jahre verloren, weil ich eine Lehre abgebrochen und dann ein Jahr einfach rumgegangen habe.“ Ali berichtet, dass er eher zufällig über ein Praktikum seine jetzige Ausbildungsstelle gefunden hat. „Ich werde Konstruktionsmechaniker. Die Ausbildung macht mir total viel Spaß“ erzählt er stolz.

Um Jugendlichen wie Ali die Berufs- und/oder Studienwahl zu erleichtern und ihnen einen erfolgreichen Start in das Berufsleben zu ermöglichen, hat das Land NRW zusammen mit den Partnern im Ausbildungskonsens NRW (Wirtschaft, Gewerkschaften, Bundesagentur für Arbeit, Kommunen) Ende 2011 den Beschluss gefasst, sich mit aller Kraft dafür einzusetzen, das jungen Menschen der Übergang von der Schule in den Beruf besser gelingen soll. Das war die Geburtsstunde der Initiative „Kein Abschluss ohne Anschluss – Übergang Schule-Beruf in NRW“.

Nordrhein-Westfalen war damit das erste Flächenland, das damit begonnen hat, ein neues landesweit verbindliches Übergangssystem Schule-Beruf einzuführen, das allen Schülerinnen und Schülern ab der 8. Klasse, unabhängig von Wohnort und Schulform, die gleichen Angebote für eine umfassende und systematische Berufs- und Studienorientierung ermöglicht.

Die Ziele von „Kein Abschluss ohne Anschluss“ lauten:

- ▶ In allen Schulen in NRW soll es die gleichen Elemente zur Studien- und Berufsorientierung geben, so dass alle jungen Menschen gleichermaßen in ihrem Prozess der Berufswahlentscheidung unterstützt werden (Feststellen der eigenen Stärken und Fähigkeiten, Kennenlernen von vielen verschiedenen Berufen, Sammeln von praktischen Erfahrungen) und sie die richtige Entscheidung für ihre Zukunft treffen können
- ▶ Alle Jugendlichen sollen passgenaue und klare Angebote, vor allem Ausbildungsangebote, erhalten, um den Übergang von der Schule in den Beruf direkt und erfolgreich gestalten zu können, ohne unnötige Warteschleifen durchlaufen zu müssen.
- ▶ Die Jugendlichen sollen erkennen, welche Vorteile und Chancen darin liegen, eine duale Ausbildung zu absolvieren
- ▶ Alle Jugendlichen – ob mit oder ohne Unterstützungsbedarf – sollen also möglichst direkt in Ausbildung und Arbeitsmarkt einmünden können.

Weil bei allem an den individuellen Stärken und Fähigkeiten der Jugendlichen angeknüpft wird, werden zukünftig Ausbildungs- und Studienabbrüche zurückgehen und Unternehmen gut orientierte Jugendliche als Bewerber um Ausbildungsplätze oder Jobs erleben.

In allen Kreisen und kreisfreien Städten wird an der Umsetzung gearbeitet, verantwortlich dafür sind sogenannte Kommunale Koordinierungsstellen.

Weitere Informationen zum Landesvorhaben „Kein Abschluss ohne Anschluss“ und Materialien finden sich auf folgenden Internetseiten:

www.keinabschlussohneanschluss.nrw.de
www.arbeit.nrw.de
www.berufsorientierung-nrw.de

„Kein Abschluss ohne Anschluss“ tüm gençlere yeni ufuklar açıyor...

„Benim bir mesleğe yönelmem zamanında yapmış olduğum kısa süreli bir staj sayesinde, başka bir şey değil“. 20 yaşındaki Ali başını sallayarak bunları anlattıktan sonra devam ediyor: „Eğer zamanında hem beceri ve yeteneklerim hem de farklı meslekler hakkında daha fazla bilgi sahibi olsaydım çok daha mutlu olurudum. O zaman hayalimdeki mesleği kesinlikle daha erken bulurdum. Bu şekilde iki yıl kaybetmiş oldum, çünkü önce bir çıracık eğitimi yarıda bıraktım, daha sonra da bir yıl aylak aylak dolaşıp hiç birşey yapmadım.“ Ali şu an yaptığı meslek eğitimi bir staj vasıtasıyla, daha ziyade tesadüfen bulunduğunu belirtip gururla ilave ediyor: „Ben konstrüksiyon teknisyeni olacağım. Bu meslek eğitimi bana son derece zevk veriyor“.

Ali gibi gençlere meslek ve/veya üniversite seçimini kolaylaştırmak ve meslek hayatına iyi bir başlangıç yapabilmelerini sağlamak amacıyla, Kuzey Ren Vestfalya Eyaleti ile Kuzey Ren Vestfalya Eğitim Mutabakatı Ortakları (İş dünyası, sendikalar, Federal İş Ajansı ve yerel yönetimler) gençlerin okul hayatından meslek hayatına geçişlerini başarılı bir şekilde gerçekleştirebilmeleri için 2011 yılı sonunda tüm güçlerini seferber etmeye karar verdiler. Bu „Kein Abschluss ohne Anschluss – Übergang Schule-Beruf in NRW“ inisiyatifinin doğum süreciydi.

Kuzey Ren Vestfalya, büyük eyaletler içinde, yaşadıkları şehir ve okul türü göz edilmeksizin, sekizinci sınıftan itibaren eyalet çapında tüm öğrencilerin aynı imkanlardan yararlanarak kapsamlı ve sistematik bir şekilde meslek ve üniversiteye yönlendirilmelerini sağlayan okuldan mesleğe geçiş sistemini uygulamaya başlayan ilk eyalettir.

„Kein Abschluss ohne Anschluss“ projesinin amaçları şunlardır:

► Kuzey Ren Vestfalya Eyaleti'ndeki tüm okullarda meslek ve üniversiteye yönlendirme konusundaki benzer unsurları sağlayarak, tüm gençlerin meslek seçimi sürecinde eşit şekilde desteklenmeleri (beceri ve güçlü yönlerin keşfi, çok farklı mesleklerin tanınması, pratik deneyimlerin kazanılması) ve gençlerin gelecekları için en doğru kararı verebilmeleri,

- Tüm gençlerin okuldan sonraki meslek hayatlarını, gereksiz ve yanlış yönlendirmelere fırsat bırakmadan, başarılı bir şekilde ve direkt olarak kurabilmeleri için kendilerine uygun ve düzgün meslek eğitimi fırsatları elde edebilmeleri,
- Gençlerin ikili eğitimi tamamlayarak hangi avantaj ve imkanlardan yararlanabileceklerini öğrenmeleri,
- Tüm gençlerin - desteğe ihtiyaçları olsun olmasın - mümkün olduğunca direkt olarak meslek ve iş piyasasına ulaşmalarını sağlayabilmek

Çünkü herşeye rağmen gençlerin kişisel beceri ve güçlü yönlerinin birbiriyle bağlantılı olması, onların gelecekte meslek ve üniversite eğitimlerini yarıda bırakmalarını azaltacak ve şirketlerin iş ve meslek eğitimi için iyi yönlendirilmiş gençleri bulmalarını sağlayacaktır.

„Kein Abschluss ohne Anschluss“ projesi ile ilgili olarak daha fazla bilgi ve belgeye ihtiyacınız olduğu takdirde bunları aşağıdaki internet sitelerinden temin edebilirsiniz:

www.keinabschlussohneanschluss.nrw.de
www.arbeit.nrw.de
www.berufsorientierung-nrw.de





Die Antworten auf Deine Fragen

Warum sollte ich mich gerade in der Handelsbranche bewerben?

Meslek eğitimi için kendime neden alışveriş sektöründe bir yer arayayım?

Die Handelsbranche ist mit über drei Millionen Arbeitnehmern und 150.000 Ausbildungsplätzen im Jahr 2014 einer der bedeutendsten Arbeitgeber und Ausbilder in Deutschland. Zudem findest du hier eine große Bandbreite an interessanten Aufgaben und verschiedene Aufstiegs- und Karrieremöglichkeiten. ■

Alışveriş sektörü 3 milyondan fazla çalışanı ve 150 bin meslek eğitimi gören öğrencisiyle Almanya'daki önemli sektörlerden biridir. Bu alanda çok geniş bir yelpazede birbirinden ilginç işler bulabilir, yükselme ve kariyer yapma şansını yakalayabilirsin. ■

Her sorunun bir cevabı var!

Welchen Schulabschluss brauche ich in dieser Branche?

Bu branş için nasıl bir okul diploması gerekmektedir?

Das kann man so allgemein schlecht beantworten. Als Fachlagerist kannst du dich beispielsweise in fast allen ausbildenden Unternehmen mit einem Hauptschulabschluss bewerben. Auch für eine Ausbildung als Fachkraft für Lagerlogistik oder als Kaufmann/-frau im Einzelhandel reicht bei einigen Unternehmen der Hauptschulabschluss. Als Automobilkaufmann/-frau solltest du in den meisten Unternehmen schon mindestens einen Realschulabschluss haben. Als Kaufmann/-frau im Groß- und Außenhandel wird bei der Mehrzahl der Unternehmen eine Fachhochschulreife vorausgesetzt. ■

Buna genel bir cevap vermek çok güç. Örneğin depo görevlisi olarak başvurmak istiyorsan, hemen bütün şirketler için orta okulu (Hauptschulabschluss) bitirmiş olman yeterli. Depo lojistik uzmanlığı veya perakende satış görevlisi olmak için de bazı şirketlerin aradığı en az orta okulu bitirmiş olman. Otomobil satış uzmanlığı için çoğu firma en az Realschulabschluss istiyor. Toptan satış ve dış ticaret görevlisi olmak istiyorsan elinde en azından bir meslek yüksek okulu yeterlilik belgesi (Fachhochschulreife) olması gerekiyor. ■

Welche persönlichen Voraussetzungen brauche ich in der Handelsbranche?

Alışveriş sektörü için ne gibi kişisel şartlara sahip olmam gerekiyor?

Auch das hängt wieder stark vom Ausbildungsberuf ab. Wenn du zum Beispiel im Einzelhandel oder als Automobilkaufmann/-frau arbeitest, hast du automatisch viel mit Kunden zu tun. Daher solltest du gut auf Kunden eingehen können und sorgfältig arbeiten können. Wenn du allerdings lieber im Lager arbeitest, sind andere Dinge wichtig, wie räumliches Vorstellungsvermögen oder gute körperliche Konstitution. ■

Burada da yapmak istediğin meslek önemli bir rol oynuyor. Örneğin perakende ya da otomobil satışı alanında bir meslek düşünüyorsan, o zaman müşterilerle çok ilgilenmen gelecek. Bu da müşterilerle iyi anlaşabilmeni gerektiriyor. Daha ziyade depo işlerinde çalışmak istiyorsan ise, o zaman da, uzam görselleştirme yetenekleri ve fiziksel yapı gibi başka şeyler önem kazanıyor. ■

Wo finde ich weitere Informationen zu den Berufen der Handelsbranchen?

Alışveriş alanındaki işlerle ilgili başka bilgileri nereden edinebilirim?

Sowohl bei der Bundesagentur für Arbeit, als auch bei den Industrie- und Handelskammern, sowie bei den Handwerkskammern findest du allgemeine Informationen zu den Ausbildungsberufen. Du kannst entweder selbst im Internet schauen, ob du die für dich wichtigen Informationen findest oder du machst einen Beratungstermin bei den zuständigen Stellen vor Ort. Falls du dir noch nicht ganz sicher bist, welcher Beruf am besten zu dir passen könnte, kannst du ja mal ein Praktikum in einem Betrieb deiner Wahl machen und ausprobieren, ob der Ausbildungsberuf etwas für dich ist. ■

Hem iş ajansı hem de sanayi ve ticaret odası ile zanaatkarlar odasından meslek eğitimiyle ilgili genel bilgilere ulaşabilirsin. Kendi başına internete sana yararlı olabilecek bilgileri de arayabilir ya da bulunduğun şehirde danışmanlık hizmeti veren bir kuruluşla randevu yaparak yerinde de bilgi sahibi olabilirsin. Eğer ki hangi mesleğin sana uygun olduğu konusunda şüphelerin varsa, o zaman seçtiğin bir işletmede staj yaparak, o mesleğin sana uygun olup olmadığını deneyebilirsin. ■

(Quellen: dihk.de, planet-beruf.de)

LÖSUNGEN

WER MACHT WELCHEN BERUF:

- 1-Kaufmann/-frau im Einzelhandel,
- 2-Fleischer/in, 3-Fachlagerist,
- 4-Kaufmann/-frau im Großhandel,
- 5-Konditor/in, 6-Bäcker/in

WAHR ODER FALSCH:

- 1-Falsch, 2-Wahr, 3-Wahr,
- 4-Falsch, 5-Falsch



Impressum | K nyye

ATIAD e.V.

Verband T rkischer Unternehmer und Industrieller in Europa
Avrupa T rk İřadamları ve Sanayicileri Derneđi

F r den ATIAD-Vorstand, der Vorstandvorsitzender
ATIAD Y netim Kurulu adına, Y netim Kurulu Bařkanı:
Aziz Sariyar



F rderung in Berufsorientierung bei Jugendlichen aus t rkischen
Migrantenfamilien

T rk K kenli Gen leri ve Ailelerini Meslek Se imi Ařamasında
Bilgilendirme ve Y nlendirme Projesi

Leitung und Koordination | Y netim ve koordinasyon
 mer Sađlam (V.i.S.d.P.)

Grafik, Satz, Layout

The Pink House, Elif Yıldız
Illustrationen: Hasan  ztekin

Gef rdert durch das Ministerium f r Arbeit, Integration und
Soziales des Landes NRW und den Europ ischen Sozialfonds.

Kuzey Ren Westfalya Eyaleti  alıřma, Uyum ve Sosyal İřler Bakanlıđı ile
Avrupa Sosyal Fonu tarafından desteklenmektedir.

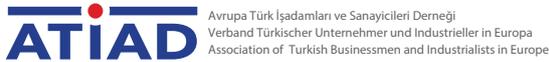
FIBO-Team und Redaktion

Memed Karamustafa
Sibel Erkilet
 mer Sađlam

Kontakt | İletiřim

Wiesenstr. 21, D-40549 D sseldorf
Telefon: (0211) 50 21 21
Telefax: (0211) 50 70 70
E-Mail: info@atiad.org
Internet: www.atiad.org
Internet: www.fibo-nrw.de

Projekttr ger:



Gef rdert durch:



Kooperationspartner:

